

О.В. Рудакова, В.А. Тороп

### ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

*Для организации производства, успешного взаимодействия с рынком и получения максимального экономического эффекта недостаточно только обладать ресурсами и комбинировать их определенным способом, т. е. осуществлять непосредственные производственные функции. Производитель несет еще и дополнительные затраты, не всегда поддающиеся строгому учету и стоимостной оценке - транзакционные издержки.*

*Ключевые слова: транзакционные издержки, транзакция, институционализм, собственность.*

O.V. Rudakova, V.A. Torop

### TRANSACTION COSTS AS AN ECONOMIC CATEGORY

*For the manufacture organization, successful interaction with the market and getting maximum economic effect it is not enough only to possess resources and to combine them in a certain way, i.e., to carry out direct production functions. The manufacturer also bears the additional expenses which are not always subjected to strict account and cost estimation. They are transaction costs.*

*Keywords: transaction costs, transaction, institutionalism, the property.*

Экономическая теория — это наука, которая изучает, каким образом общество с ограниченными ресурсами решает, что, как и для кого производить. Для организации производства и максимизации прибыли недостаточно только обладать ресурсами и комбинировать их определенным способом, т.е. осуществлять непосредственные производственные функции. Производитель несет еще и дополнительные затраты, не всегда поддающиеся строгому учету и стоимостной оценке - *транзакционные издержки*. Становление и прогресс рыночных отношений, формирование постиндустриального общества неизбежно вызывает расширение и доминирование сферы обращения. Сегодня расширение сферы обращения в результате увеличения масштабов обмена сделало сектор услуг господствующим в наиболее развитых экономиках. Резкое углубление специализации и разделения труда, способствовавшее увеличению производства и росту товарообменных операций. Расширение же масштабов обмена неминуемо привело к росту абсолютной величины транзакционных издержек. Таким образом, на сегодняшний день величина транзакционных издержек определяет эффективность взаимоотношений между экономическими агентами в процессе их хозяйственной деятельности.

Теория транзакций была впервые сформулирована Дж. Р. Коммонсом, ярким представителем социально-правового институционализма. Главным содержанием теории социально-правового институционализма является исследование действия коллективных институтов, к которым относятся союзы корпораций, профсоюзов, политических партий, выражающих профсоюзные интересы социальных групп и слоёв населения. Дж. Коммонс по своим взглядам стоял особняком от других адептов этого направления экономического анализа. В своих исследованиях он делал большой акцент на правовые факторы. Его главная научная заслуга - теория транзакций.

В основе теории транзакций Дж. Коммонса лежит известная по неоклассической теории идея редкости ресурсов. Вследствие этой редкости у хозяйствующих субъектов возникает конфликт по поводу их использования. Транзакция означает процесс перемещения/воспроизводства прав собственности. Близким по смыслу термином является понятие сделки. Согласно определению Дж. Коммонса, «транзакция - это не обмен товарами, а отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом». Целью любой транзакции является получение неких выгод обеими сторонами.

В современной институциональной теории ключевой категорией являются транзакционные издержки. Именно поэтому институциональная теория часто рассматривается как экономическая категория транзакционных издержек. В соответствии с логикой теории транзакционных издержек совокупные издержки хозяйственного процесса в экономике подразделяются на производственные издержки (которые существовали бы даже в натуральном хозяйстве изолированного индивида) и собственно транзакционные издержки, представляющие специфическую форму издержек взаимодействия людей.

Понятие транзакционных издержек первым в экономическую науку ввел Р. Коуз в своей статье «Природа фирмы», который определял их как издержки использования механизма цен. Р. Коуз показал, что использование рыночного механизма не обходится обществу бесплатно, а требует подчас больших затрат. В отличие от производственных затрат, определяющихся объемом и технологией производства, транзакционные издержки возникают в процессе налаживания отношений между рыночными агентами. Категория транзакционных издержек была использована Р. Коузом для объяснения таких противоположных рынку иерархических структур, как фирма.

Такой подход не позволял использовать данное понятие при рассмотрении процессов, происходящих

внутри фирм, а также в нерыночных хозяйственных системах. Р. Рихтер и Э. Фуруботн предложили новое определение транзакционных издержек, которое позволяло анализировать различные хозяйственные системы и процесс перехода от одной системы к другой.

Й. Барцель, Д. Норт и Дж. Уоллис предложили рассматривать транзакционные издержки как элемент издержек производства наряду с трансформационными издержками, которые являются объектом анализа в традиционной неоклассической теории. По мнению данных ученых, это позволяет не разрабатывать новую теорию транзакционных издержек, а использовать уже имеющийся аналитический инструментарий, дополнив его «издержками осуществления обмена».

Если рассматривать экономику в качестве системы жизнеобеспечения, то, следуя К.Дж. Эрроу, транзакционные издержки можно характеризовать как издержки эксплуатации экономической системы. Эрроу сравнил действие транзакционных издержек в экономике с действием трения в физике.

Вопросами классификации транзакционных издержек занимались Кл. Менар, Д. Норт, Р. Рихтер, Дж. Уоллис, Э. Фуруботн, Тр. Эггертсон и другие. Х. Демсетц и Т. Лоэб провели исследования, посвященные вопросам количественной оценки транзакционных издержек на отдельном рынке. Попытку систематической оценки транзакционных издержек на уровне экономики в целом предприняли Д. Норт и Дж. Уоллис. На данный момент эта работа остается единственной в своем роде.

Во второй половине XX века в науке получила большое распространение концепция постиндустриального или информационного общества. Большинство исследователей - Р. Абдеев, Д. Белл, Д. Лайон, У. Мартин, И. Масуда, Дж. Нэсбит, А. Ракитов, В. Тамбовцев, Э. Тоффлер, А. Урсул, Т. Форестер и другие, в своих работах касаются в основном социальных вопросов развития постиндустриального общества, которое видится им как общество информационное.

Отечественные экономисты А. Аузан, Р. Малахинова, А. Московский, Д. Плахотная и другие ученые исследовали природу информационных ресурсов и информационного продукта в экономике. Р. Капелюшников и С. Малахов рассматривали проблемы информации в исследованиях по транзакционным издержкам. В отечественных исследованиях под транзакционными издержками понимаются «затраты ресурсов (денег, времени, труда и т.п.), необходимые для отчуждения и присвоения прав собственности и свобод, принятых в обществе».

Отметим, что до недавнего времени как в зарубежных, так и в российских публикациях транзакционные издержки назывались по-разному: операционные, сопряженные, управленческие, косвенные или накладные. Неустойчивость термина «транзакционные издержки» наблюдалась и в зарубежной литературе, в которой под социальными, экстерналиями и институциональными издержками понимались транзакционные. Эволюция понятия транзакционных издержек представлена в таблице 1.

Таблица 1 - Эволюция понятия транзакционных издержек [11]

Авторы	Определение
Р. Коуз О. Уильямсон	«Чтобы осуществить рыночную транзакцию, необходимо определить, с кем желательно заключить сделку, оповестить тех, с кем желают заключить сделку и на каких условиях, провести предварительные переговоры, подготовить контракт, собрать сведения, чтобы убедиться в том, что условия контракта выполняются, и так далее».
О. Уильямсон	«сравнительные затраты на планирование, адаптацию и мониторинг выполнения задачи, характерные для альтернативных структур управления» (Уильямсон, 1996, с.28).
Д. Норт	определяет транзакционные издержки как состоящие «из издержек оценки полезных свойств объекта обмена издержек обеспечения прав и принуждения к их соблюдению».
К. Эрроу	«под транзакционными издержками обычно (хотя и не всегда) понимают так называемые издержки эксплуатации экономической системы».
К. Далман	«издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров и принятия решения, издержки контроля и юридической защиты выполнения контракта».
Х. Демсец	– издержки обмена правами собственности; – издержки использования Нью-йоркской фондовой биржей для осуществления быстрого обмена акций на деньги.*
Р. Капелюшников	делает акцент в их содержании на взаимодействие людей, что дает основание противопоставить трансформационные издержки издержкам взаимодействия с природой.
А. Шаститко	«это ценность ресурсов, затрачиваемая на осуществление транзакций».
Б. Кузнецов	«это затраты на реализацию рыночных экономических отношений внутри корпорации и с субъектами внутрикорпоративных отношений».
А. Сарайкин	издержки, которые несет экономический агент при создании организации, осуществлении и мониторинге транзакций, направленных на синергетическое развитие в условиях гиперконкуренции и которые могут принимать скрытый и неденежный (психологический) характер.
А. Олейник	издержки неполной контрактации.
П. Лемешенко	издержки, которые опосредуют всякую транзакцию и защиту правомочий собственности.
Кузнецов Б.Л.	это плата за усложнение институциональных структур в корпорациях и усложнение взаимодействий между агентами рынка.

Таким образом, понятию транзакционных издержек нет точного определения. Многие ученые и эконо-

мисты как зарубежные, так и отечественные, изучающие процессы, происходящие в хозяйственных системах, так и не пришли к единому выводу о сущности транзакционных издержек и их классификации. Мы под транзакционными издержками будем понимать издержки, которые несет экономический агент при создании бизнеса, организации, осуществлении и мониторинге транзакций, направленных на синергетическое развитие в условиях гиперконкуренции, и которые могут принимать скрытый и неденежный (психологический) характер. Иными словами, транзакционные издержки - это издержки в сфере обмена, связанные с передачей прав собственности.

Список литературы:

1. Алчиан, А. Права собственности [Текст] / А. Алчиан // Проблемы новой политической экономии - 2004. - №2. - С. 37 - 42.
2. Аузан, А. А. Новая институциональная экономическая теория [Текст] / А.А. Аузан. - М.: 2001 – 186 с.
3. Клейнер, Г. Границы предприятий зависят от транзакций: транзакционные издержки. Выделение, измерение и регулирование [Текст] / Г. Клейнер// Экономика и жизнь. - 2007.-№ 18. - С. 2-5.
4. Коуз, Р. Природа фирмы [Текст] / Р. Коуз // ЭКО. – 1993. - №2. – С. 66-82.
5. Миллгром, П. Экономика, организация и менеджмент [Текст] / П. Миллгром, Дж. Робертс. - СПб.: Экономическая школа, 1999. – 186 с.
6. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики [Текст] /Д.Норт. - М., 1997. – 224 с.
7. Осоловец, С.С. Оценка и анализ транзакционных издержек на предприятии: Управление затратами [Текст] // Справочник экономиста. - 2005.-№ 11. - С.41-46.
8. Попов, Е. Транзакционные издержки в переходной экономике: Экономический анализ [Текст] /Е.Попов // Мировая экономика и международные отношения. - 2006.-№ 3. - С.72-77.
9. Сарайкин, А.В. Транзакционный анализ деятельности машиностроительных корпораций [Текст] /А.В.Сарайкин // Машиностроитель. - 2006.-№ 7. - С.2-6.
10. Типология транзакционных издержек [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/ekonomicheskaya-teoriya/mikroekonomika/>. Дата обращения: 24.04.2012.
11. Транзакционные издержки в логистических системах [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.xcomp.biz/>. Дата обращения: 24.04.2012.
12. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории [Текст] / Э.Г. Фуруборн, Р. Рихтер. - СПб.: Издат.дом СПбГУ, 2005.- 702с.
13. Шакирова, А.В. Транзакционные издержки: понятие, экономическая природа и классификация [Электронный ресурс] / А.В. Шакирова. - Режим доступа: <http://www.tisbi.org/science/vestnik/2010/index.html>. Дата обращения: 24.04.2012.
14. Эгертссон, Т. Экономическое поведение и институты [Текст] / Т. Эгертсон. - М.: Дело, 2001. – 342 с.
15. Эрроу, К. Информация и экономическое поведение [Текст] //Вопросы экономики. - 1995. - №5. - С. 98-107.

**Рудакова Ольга Викторовна**

*д.э.н., профессор кафедры экономической теории и мировой экономики  
Орловского государственного института экономики и торговли  
т.: 89102010007*

**Торон Владимир Анатольевич**

*аспирант Орловского государственного института экономики и торговли  
т.: 89207377598*